

Вариант 2: «.....»

С момента своего основания Группа компаний «МИАН» делает всё возможное, чтобы рынок недвижимости и сопутствующих услуг стал более открытым, «человечным» и цивилизованным; чтобы каждый человек, имеющий потребность в совершении операций с недвижимостью, смог воспользоваться помощью профессионалов.

Создание сети экспертных риэлт-бюро «Тактик&Практик» – это очередной шаг в этом направлении.

Профессионалы знают: существует достаточно большая группа людей, которые по совершенно разным мотивам – экономии, отрицательного опыта работы с недобросовестными риэлторами, врожденной осторожности или просто привычки делать всё самостоятельно, – не готовы воспользоваться традиционными услугами риэлторских агентств «под ключ». Эти люди испытывают определённый психологический дискомфорт от необходимости передать решение столь значимых вопросов, как покупка, продажа, обмен своей квартиры, в чужую компетенцию, даже если ее уровень весьма высок.

В формате экспертного риэлт-бюро «Тактик&Практик» был найден способ предложить всем, кто желает самостоятельно купить, продать или обменять квартиру, воспользоваться опытом лучших специалистов отрасли не только в рамках консультаций, но и в виде действенной практической помощи на разных этапах сделки. При этом новый комплекс услуг удалось выстроить по принципу «конструктора», позволяющего клиентам выбирать и оплачивать только те опции, которые им действительно необходимы, а значит – минимизировать затраты на подготовку и проведение операций с недвижимостью.

Новый формат экспертного риэлт-бюро – не альтернатива традиционным риэлторским агентствам. Услуги «Тактик&Практик» ориентированы на чётко определённый сегмент клиентов, желающих самостоятельно провести сделку по купле-продаже-обмену своей квартиры. Специалисты Группы компаний «МИАН» уверены, что предоставление таким клиентам реальной и действенной помощи – это, без сомнений, перспективное, благодарное и своевременное начинание.